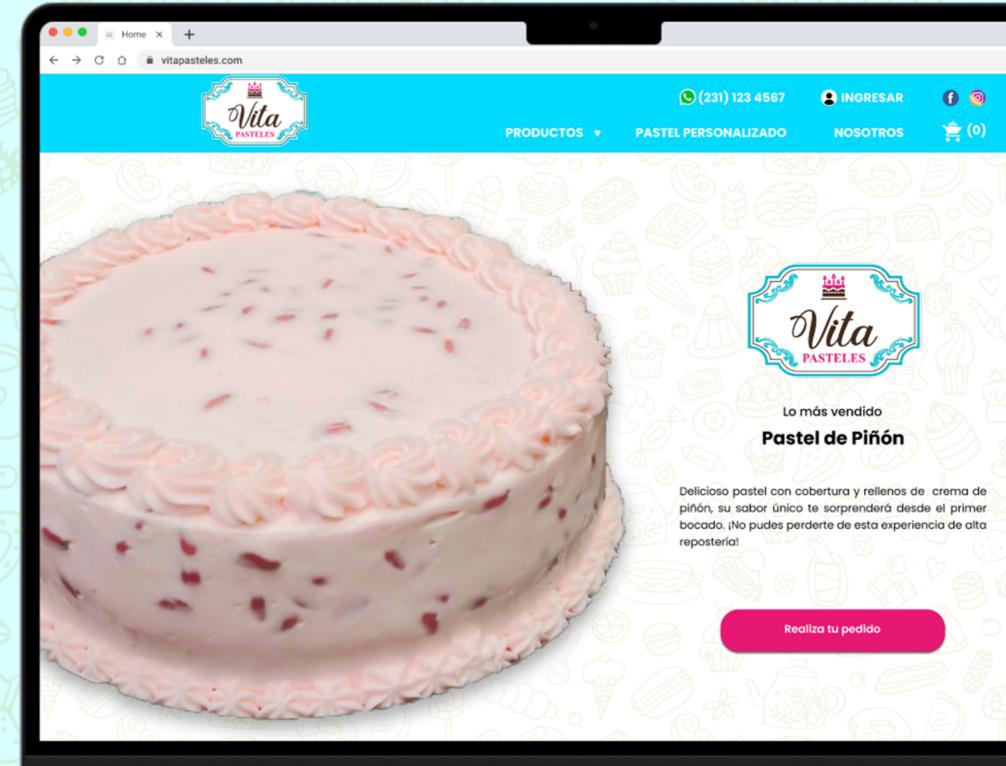






Vita Pasteles es una marca local poblana con miras a crecer en un futuro a corto y mediano plazo, actualmente cuentan con tres sucursales, pero la creciente demanda de sus productos generó la necesidad de una plataforma vender sus productos por medio de un sitio web.

Este proyecto es de un sitio web para la marca Vita Pasteles, a petición del cliente, el sitio debe contener fundamentalmente dos aspectos, el primero es un catálogo de sus productos, pastelería, repostería y velas, en el que los clientes puedan encontrar una descripción y un método de compra cómodo y fácil de entender, la segunda parte es un método para solicitar pasteles personalizados que en teoría no se encontrarían en el catálogo, por ejemplo, un pastel con una fotografía o algún personaje animado.





Desafíos

- 1) Diseñar un flujo simple y minimalista que fácilmente guíe a usuario dentro del sitio web.
- 2) Elaborar un catálogo de productos que sea atractivo visualmente sin saturar el recorrido del usuario.
- 3) Realizar el diseño de un sitio web adaptativo para computadoras de escritorio y teléfonos móviles.pedidos; Pedidos tipo "Pick-Up" y pedidos para llevar a su mesa.



Julián Hernández Abril 2022



Primeros pasos

Tomando un enfoque dirigido al producto, una buena idea fue realizar mis preguntas iniciales centrandome en el objetivo que el sitio web tendría, la venta de los productos "ya establecidos" y la venta de los productos "personalizados o por establecer".

¿Cuáles son las motivaciones del usuario para acceder a este website?

¿Cómo puedo hacer que el recorrido del usuario satisfaga sus necesidades?

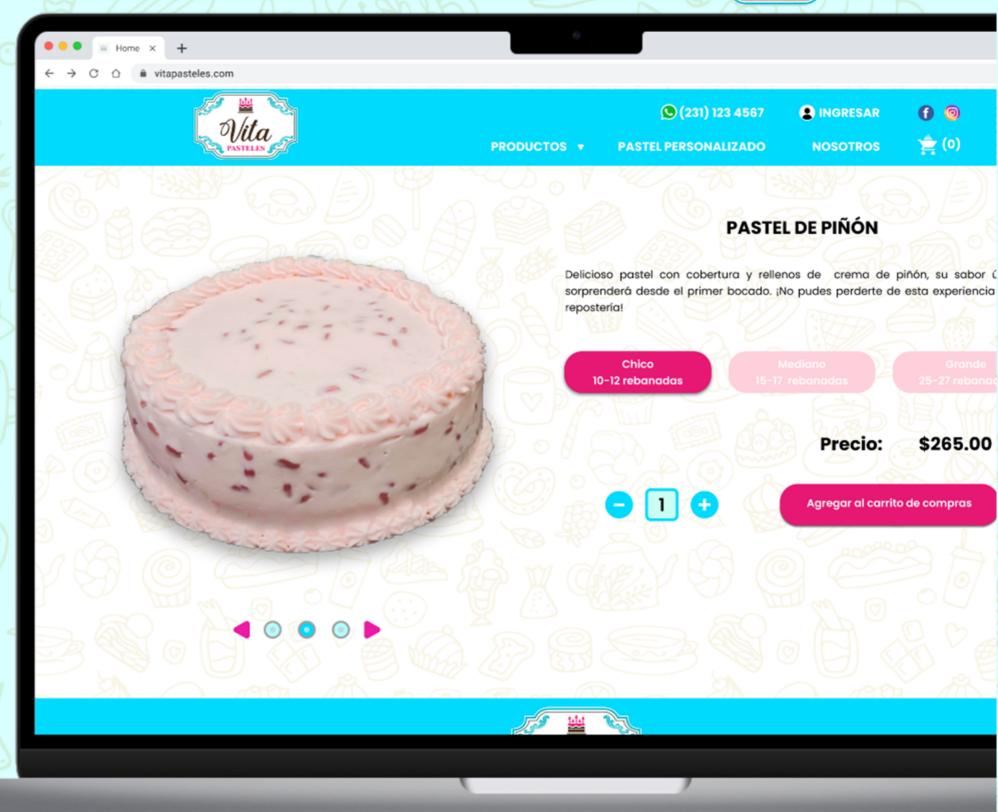
¿Cómo puede ofrecer el website Vita Pasteles valor agregado al usuario?



Investigación

La parte de la investigación fue de vital importancia para entender al usuario, sus sentimientos y pensamientos, además de los patrones de comportamiento que generalmente tienen al utilizar el tipo de producto que estamos diseñando.

Comencé realizando una exhaustiva auditoría de competencias, para conocer a detalle el mercado actual, proseguí con una serie de entrevistas a usuarios de la empresa para la que se diseñó el producto y con esta información diseñé el recorrido del usuario, y a mis personas.





Auditoría Competitiva

Una auditoría competitiva siempres es un buen punto para iniciar con el diseño de cualquier producto digital, pero en estos casos, dónde no existe una pauta a seguir porque es un sitio de nueva creación, es especialmente útil analizar el mercado actual, para ver qu está haciendo bien la competencia, que errores podemos evitar y que puntos podemos mejorar para tener un valor agregado en nuestro producto.

La auditoría competitiva se basó en cinco empresas que son la competencia directa de Vita Pasteles, fue muy interesante analizar a profundidad las fortalezas y las carencias de estas empresas para poder afinar cuestiones que en un principio no tenía muy claras.

	Le Zarza Landon	CAFETERÍA	Champlitte 200 / Micerario	Glassadas Marsadas	Dauzon
Catalogo de los productos					
Pedidos personalizados					
Opción para compra en sitio					
UI moderna					
Descripción de productos					





La Zarza cuenta con sitio web con una moderna UI con colores vibrantes y llamativos para el usuario. Además de un catálogo de sus productos con descripción de los mismos, y con pedidos de pasteles personalizados, sin embargo, no permite la opción de realizar compras y/o pedidos dentro del sitio web.

Nata no cuenta con u website, por lo que en la auditoría de competencias, no se pudo analizar a profundidad los mismos puntos que se revisaron con sus contrapaprtes, sin embargo, cuenta con página en Facebook en la cual se pueden realizar pedidos y se encuentran varias fotografías de sus productos.

Champlitte cuenta con sitio web con una moderna UI en colores terrosos, que evocan elegancia y tradición. También cuenta con catálogo de sus productos con descripción de los mismos, y con pedidos de pasteles personalizados, se pueden realizar compras desde su sitio web o pedidos personalizados de pastel.

Fresas Glaseadas cuenta con sitio web con una moderna UI colorida y divertida. Sin embargo, el sitio no cuenta con catálogo de productos, en su lugar hay un enlace para descargar un PDF y abrir el catalogo con una aplicación externa, tampoco permite la compra de productos o pedidos de pasteles personalizados.

Dauzon cuenta con sitio web con una moderna UI colorida y divertida. Sin embargo, el sitio no cuenta con catálogo de productos, tiene un desgloce del tipo de pasteles y fotografías de algunos productos, pero sin cumplir con ninguno de los principios de Gestalt. Tampoco permite realizar compras desde su sitio.



Investigación de usuarios

Después de realizar entrevistas a algunos clientes de la pastelería para conocer su opinión al respecto de diversos temas involucrados con la pastelería, la forma de obtener el producto en cuestión, cúando es que realizan este tipo de compras, y qué es lo que no les agrada de todo el proceso. Decidí condensar los resultados en dos personas. Martha y Hugo que son el resultado de combinar a los participantes del estudio inicial que se realizó.

- 1.-¿En qué ocaciones sueles comprar un pastel?
- 2.-¿Cuál es tu pastelería de preferencia?
- 3.-¿Qúe es lo que mas te gusta en un pastel?
- 4.-¿Cuál ha sido tu peor experiencia comprando un pastel?
- 5.-¿Sueles realizar compras en línea? Si es así, ¿Qué tipo de productos compras de esta forma?
- 6.-¿Qué opinas de poder ver el catalogo de pasteles y saber qué hay en existencia antes de llegar a la pastelería?



Mapas de empatía

Dice:

- -"Compramos pasteles en fechas especiales y a veces por puro antojo"
- -"La presentación es lo más importante de un pastel"
- -Le gustan los pasteles de buena calidad.

Piensa:

- -Los pasteles son una comida especial para ocaciones especiales
 - -Cuando un lugar pierde tu confianza ya no puede recuperarla.

Martha

Hace:

- -Compra pasteles en lugares con calidad en sus productos
- -Realiza compras en línea de forma cotidiana

Siente:

- -Que es frustrante llegar a la pastelería y no encontrar su sabor favorito.
- -Un sitio web de la pastelería le ayudaría a no perder tiempo buscado un pastel en una fecha importante.

Dice:

- -"Quiero variedad de precios en una pastelería"
- -"Un pastel económico no es un mal pastel, siempre que este rico"

Piensa:

- -A veces la economía familiar permite comprar un pastel más caro, a veces solo uno sencillo
- -Los pasteles son motivo de unidad familiar.

Hugo

Hace:

- -Busca buenos precios
- -Está poco habituado a las compras en línea, no las realiza frecuentemente.

Siente:

 Molesto porque no puede reservar con antincipación un pastel o encargar uno personalizado si no va a la pastelería

Conociendo a las personas

Como mencioné anteriormente, mis personas, se basaron en los resultados que arrojó una investigación inicial con 10 usuarios (clientes) de la pastelería para la que estoy diseñando el proyecto. Así que condensé esas respuestas según la cercanía de sus posturas y terminé construyendo a mis dos personas, Hugo y Martha.





La persona Martha

- Martha Cruz, 28
- Dentista
- Ambos padres
- Tepeaca, Pue.

Tecnología

Uso de internet

Compras en línea

Redes sociales

Facilidad de adaptación

Intereses:

Continuar estudiando, ganar experiencia laboral



Metas

Comprar el pastel del sabor favorito de sus padres para su cumpleaños.

Realizar su pedido con envío a domicilio.

Frustraciones

Cuando llega al local, la variedad de sabores no satisface sus necesidades

No puede realizar la compra del pastel con anticipación si no acude al local a hacer el pedido.as

Martha es una joven dentista dedicada a su crecimiento profesional y a su familia, ella realmente no es una gran fan de los pasteles, pero le encantan las celebraciones y entiende que un pastel es necesario para realizarlas, por eso siempre se siente feliz de poder reunirse con su familia y amigos y compartir estos momentos disfrutando una rebanada de un rico pastel. Sin embargo, a veces conseguirlo es un problema, por lo que una pastelería con envíos a domicilio facilitaría las cosas para ella.



La persona Hugo

- Hugo Bonilla, 42
- Comerciante
- Casado + 2 hijos
- 🦞 Tepeaca, Pue.

Tecnología

Uso de internet

Compras en línea

Redes sociales

Facilidad de adaptación

Intereses:

Pasar tiempo con su familia.



Metas

Poder realizar pedidos de pasteles personalizados.

Realizar el pedido desde su hogar o lugar de empleo sin necesidad de trasladarse.

Frustraciones

Acudir al local de la pastelería únicamente para realizar el pedido de un pastel personalizado.

Los rangos de precios no se ajustan a su presupuesto.

Hugo es esposo y padre, no hay nada que disfrute más que estar con su familia, cuando uno de sus hijos o su esposa cumple años, el es muy feliz al comprar un pastel para celebrar esa fecha, sin embargo. El es comerciante y su negocio depende totalmente de que el esté en su local todo el día, por eso, realizar una visita a la pastelería es un problema para el, pues cuando termina su jornada laboral, la pastelería ya está cerrada, por lo que una opcíon online para realizar sus pedidos especiales le ayudaría bastante.





ACCIÓN	BUSQUEDA DE SABORES DE PASTEL	SELECCIONAR UN SABOR	CONFIRMAR EL PEDIDO DEL PASTEL	REALIZAR EL PAGO	RECOGER EL PASTEL EN LA SUCURSAL
LISTA DE TAREAS	-Ingresar al sitio web -Inspeccionar la página de inicio -Ingresar en al menú de sabores	-Realizar scroll para ver todos los sabores -Seleccionar el sabor de su preferencia -Clickear en añadir al carrito de compra	-Revisar los detalles de su pedido. -Si la información es correcta, proceder al pago	-Ingresar la información de su tarjeta de crédito -Clickear en "realizar pago"	-Movilizarse dentro del horario de atención de de la pastelería para recoger el pastel.
ADJETIVOS DE SENSASIONES	-Emocionada -Espectante	-Satisfecha -Emocionada	-Concentrada	-Emocionada	-Frustrada -Aliviada
PORTUNIDADES DE MEJORA	-Habilitar una barra de busqueda. -Colocar el menú de en un lugar visible y fácil de distinguir	-Añadir información en tiempo real de qué sabor está disponible en la sucursal.	-Opción para recordar forma de pago para que en compras posteriores el usuario pueda agilizar su compra	-Generar un comprobante de compra para que el usuario tenga certeza de su transacción	-Ofrecer al usuario opción de seleccionar hora en la que su pedi será recogido para da la certeza de que cuan acuda a recogerlo, pastel ya esté en succesal.



ACCIÓN	BUSQUEDA DE SABORES DE PASTEL	SELECCIONAR OPCIÓN DE PASTEL PERSONALIZADO	INDICAR FECHA Y HORA EN LA QUE RECOGERA SU PEDIDO	RECIBIR RESPUESTA DE LA COTIZACIÓN DEL PASTEL	REALIZAR EL PAGO
LISTA DE TAREAS	-Ingresar al sitio web -Inspeccionar la página de inicio -Ingresar a la opción de pasteles personalizados	-Elegir opción pastel personalizado -Cargar una foto de su hijo para agregarla al pastel -Ingresar el nombre y edad del festejado -Clickear en añadir al carrito	-Ingresar la fecha en la que requiere el pastel -Solicitar la cotización del pastel presonalizado	-Recibir al correo indica- do por el usuario una cotización de su pastel -Realizar el pago del pastel por clickeado en un link "unico" incluido en el correo de cotización	Ingresar la información de su tarjeta de crédito -Clickear en "realizar pago"
ADJETIVOS DE SENSASIONES	-Emocionado -Abrumado	-Espectante -Confundido	-Frustrado -Decepcionado	-Distraido -Frustrado	-Aliviado -Espectante
OPORTUNIDADES DE MEJORA	-Incluir un boton fácil de ubicar y distinguir para la opción de pasteles personalizados	-Diseñar un flujo de tra- bajo básico y fácil de seguir para todos los usuarios de personali- zación	-Guiar al usuario por con algun botón de ayuda o videoturorial para que pueda realizar el proceso -Generar la cotización por medio de algoritmo para que sea inmediata.	-Generar la cotización por medio de algoritmo para que sea inmediata y el usuario pueda finalizar su compra en ese momento	-Generar un comprobant de compra para que el usuario tenga certeza d su transacción



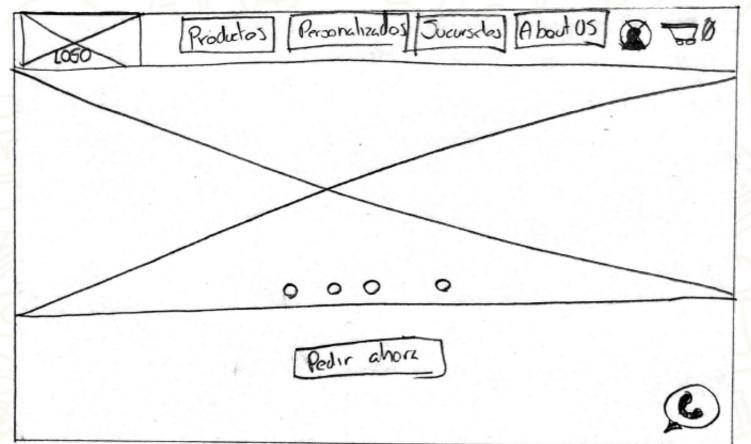
Diseño Preliminar

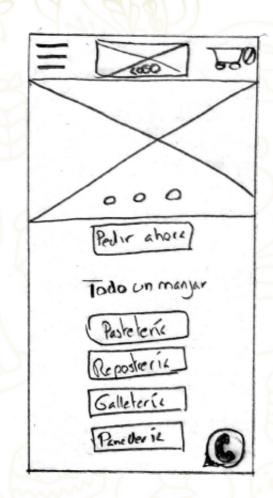
Antes de la primer prueba de usabilidad realizada para este producto, ya se tenían ideas concisas y claras al respecto de rumbo del proyecto, debído que se inicio con una investigación de usuarios, sin embargo, siempre hay detalles que mejorar y la iteración en un producto representa la efectividad al cumplir con sus objetivos y solucionar los problemas de sus usuarios.

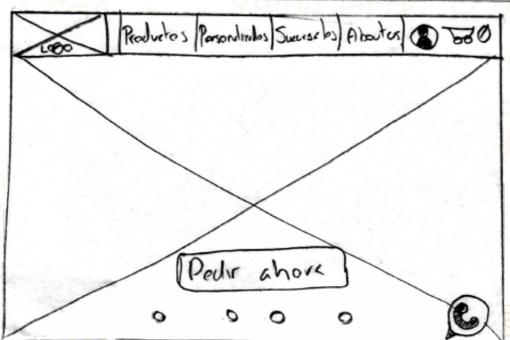




Bocetos de wireframes



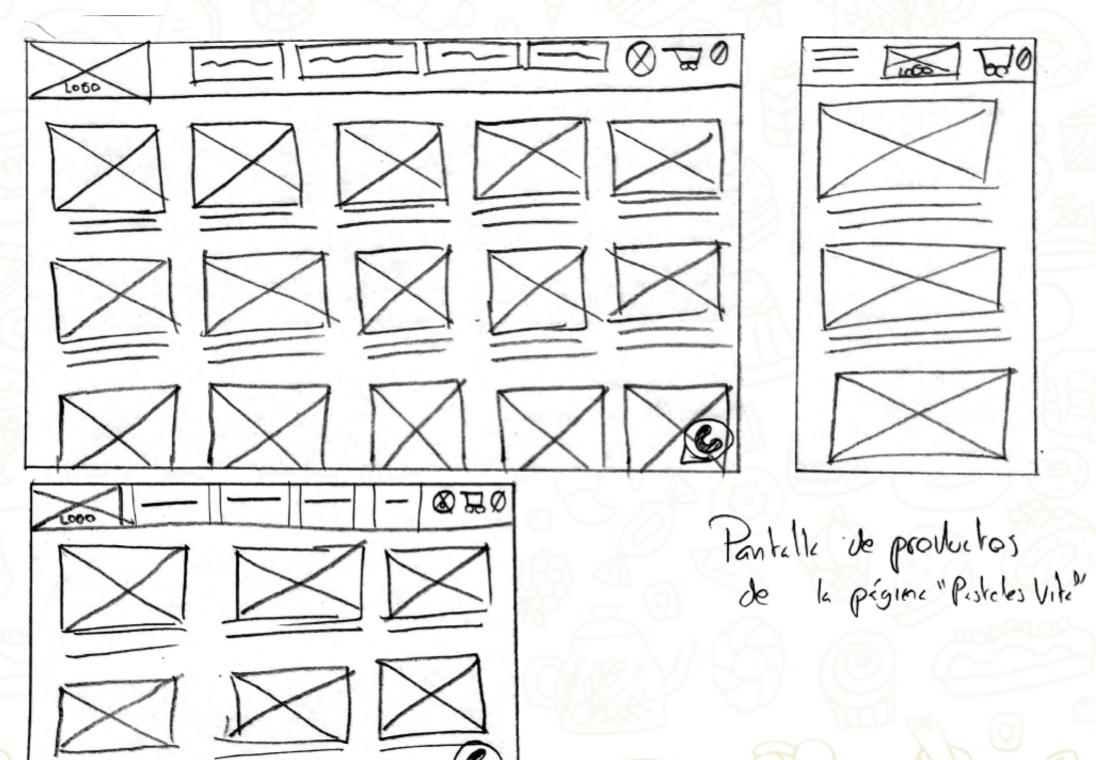




Pantalle principal de la págine Pasteles Vita

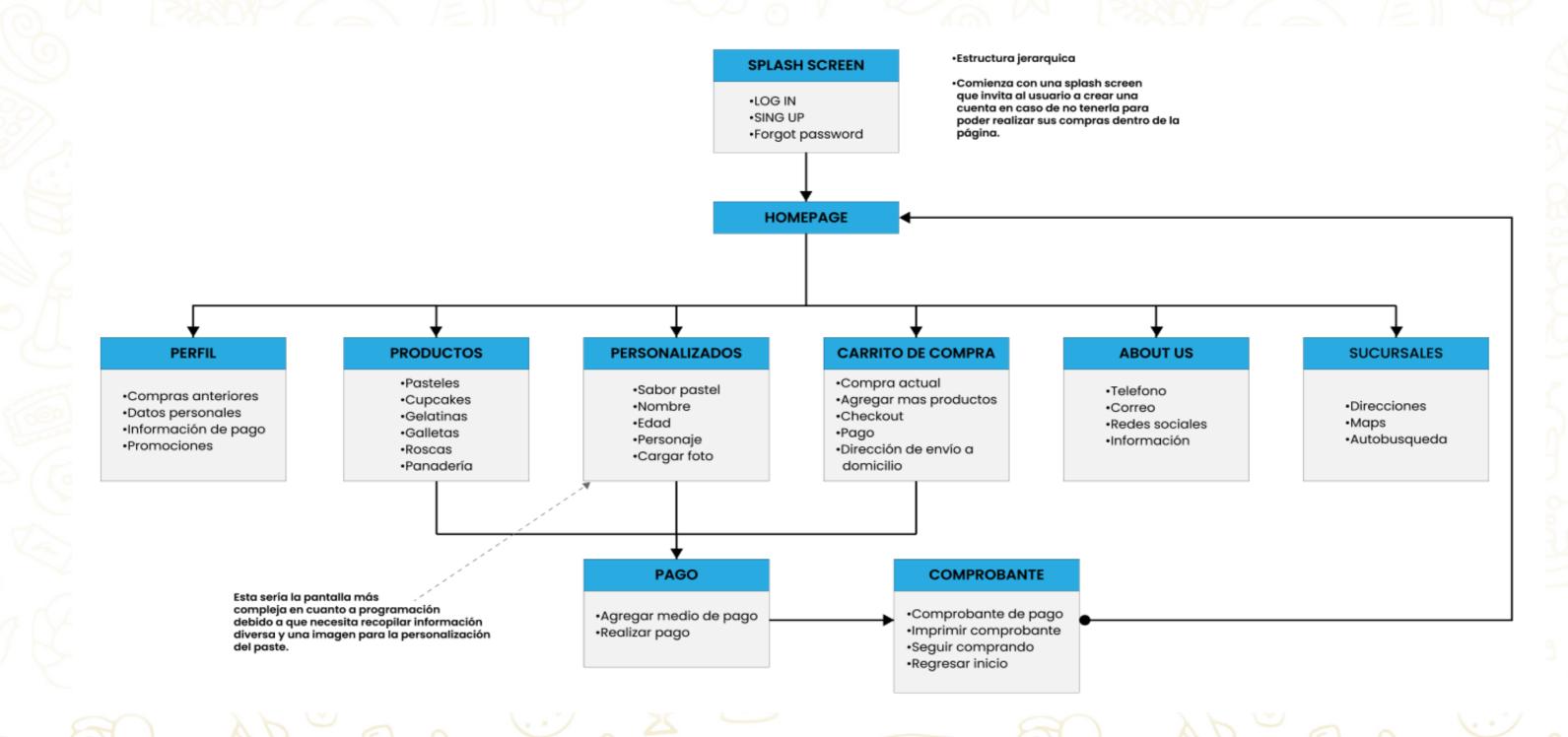


Bocetos de wireframes



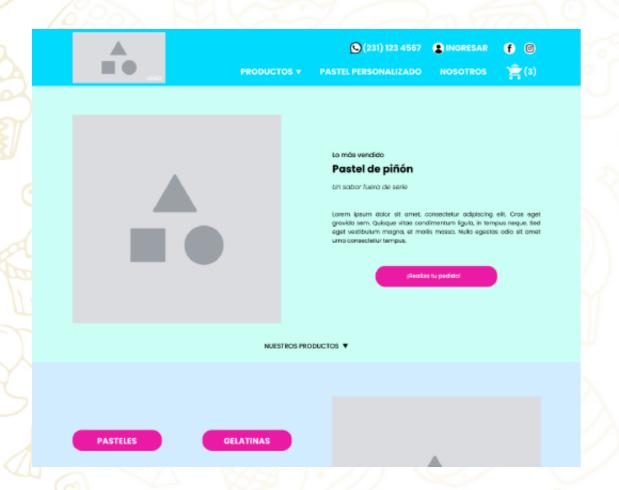


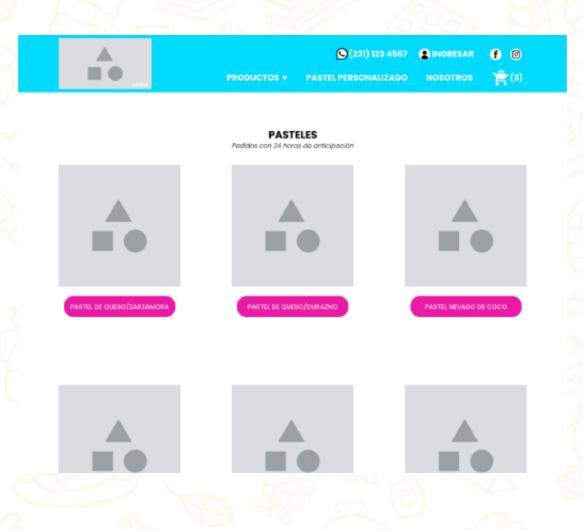
Arquitectura de la Información

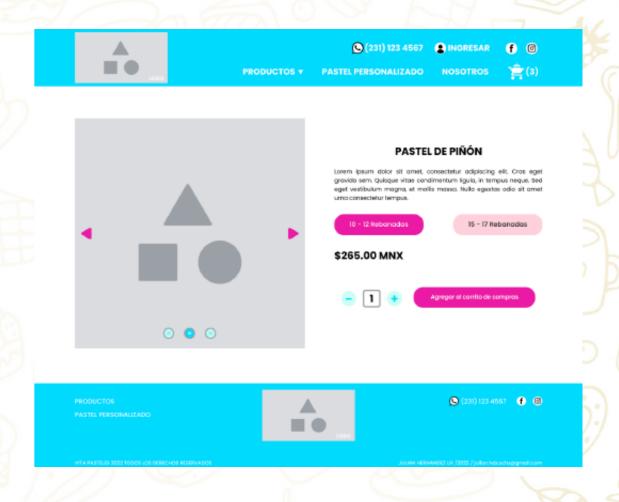




Bocetos digitales de wireframes



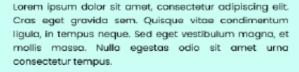




Bocetos digitales de wireframes







Realiza tu pedido!

NUESTROS PRODUCTOS ▼

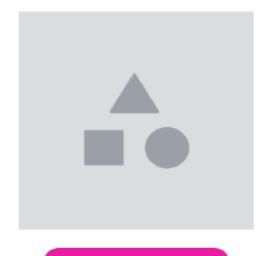
PASTELES

REPOSTRERÍA

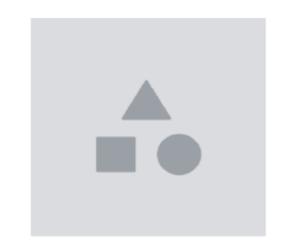


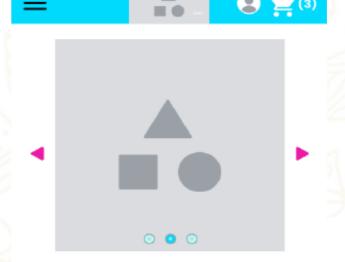
PASTELES

Pedidos con 24 horas de anticipación



PASTEL DE QUESO/ZARZAMORA





PASTEL DE PIÑÓN

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Cras eget gravida sem. Quisque vitae condimentum ligula, in tempus neque. Sed eget vestibulum magna, et mollis massa. Nulla egestas odio sit amet urna consectetur tempus.

10-12 Rebanadas

15-17 Rebanadas

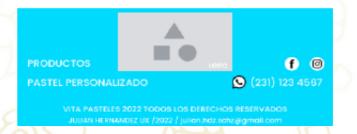
\$265.00 MNX.







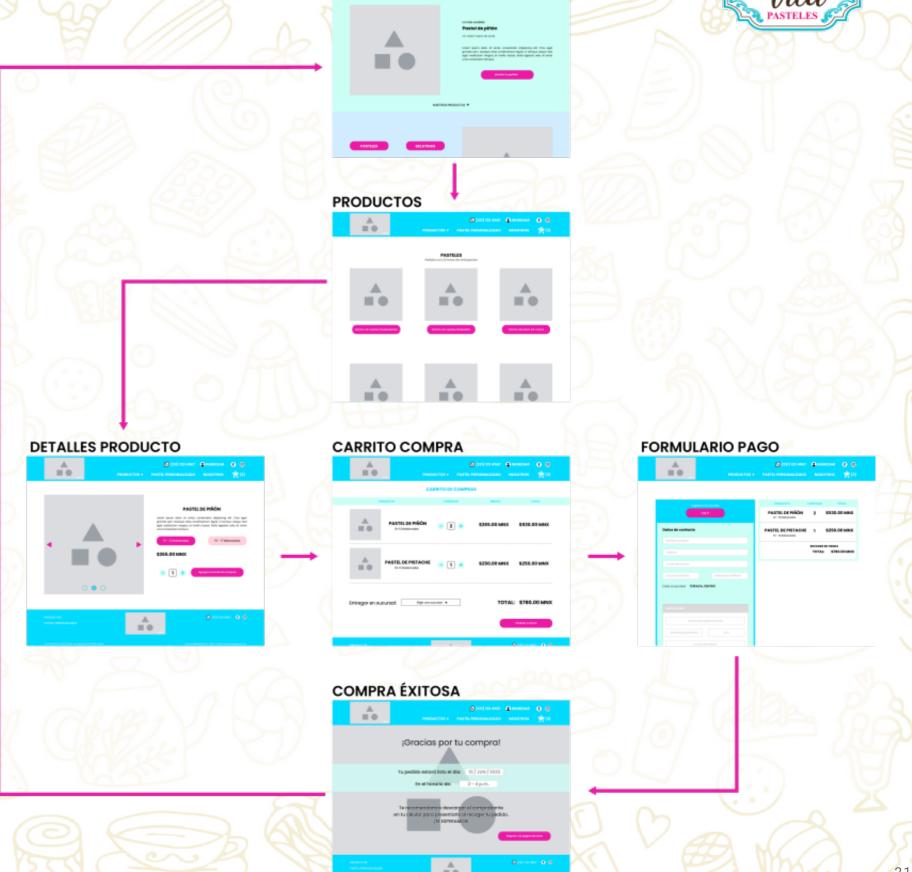




Julián Hernández Abril 2022

Flujo del recorrido de usuario

Uno de los principales retos era generar un flijo de recorrido que el usuario inexperimentado pueda completar sin ninguna dificultad, esto se logró limitando las opciones del usuario a las mínimas necesarias para realizar la compra de uno o varios productos.

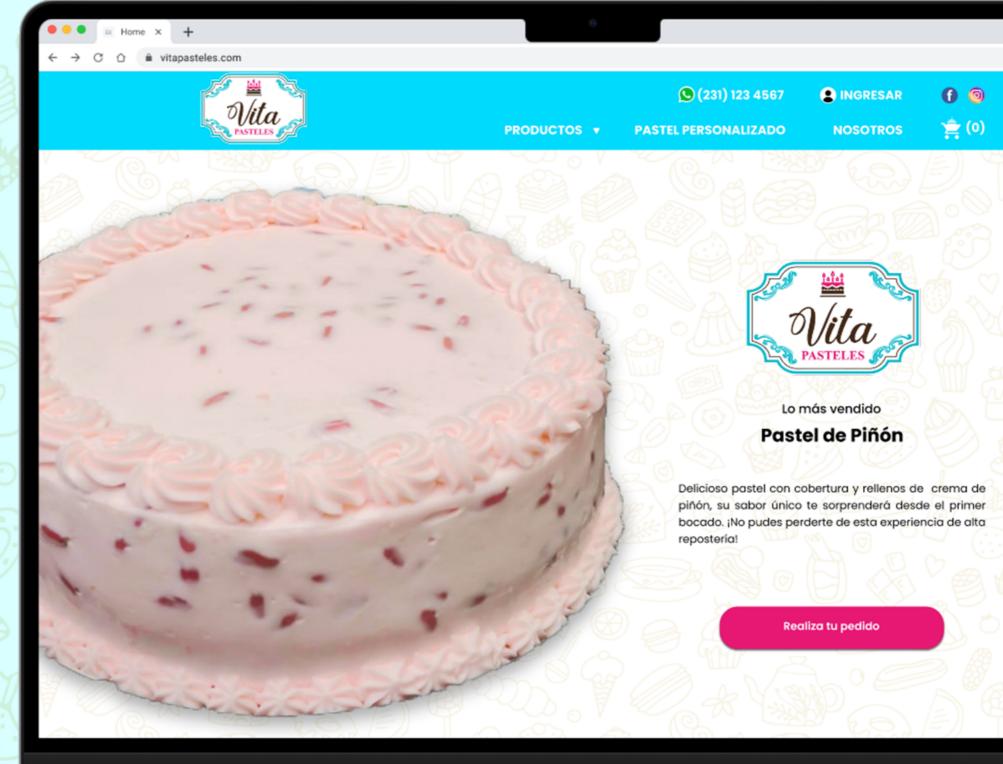


HOME



Diseño Final Iterado

Después de la prueba de usabilidad, se corrigieron varios problemas que presentaba el prototipo, entre ellos destacaron el calendario, opción para borrar items del carrito, la confirmación al ingresar un producto al carrito de compra.



Pantalla Home



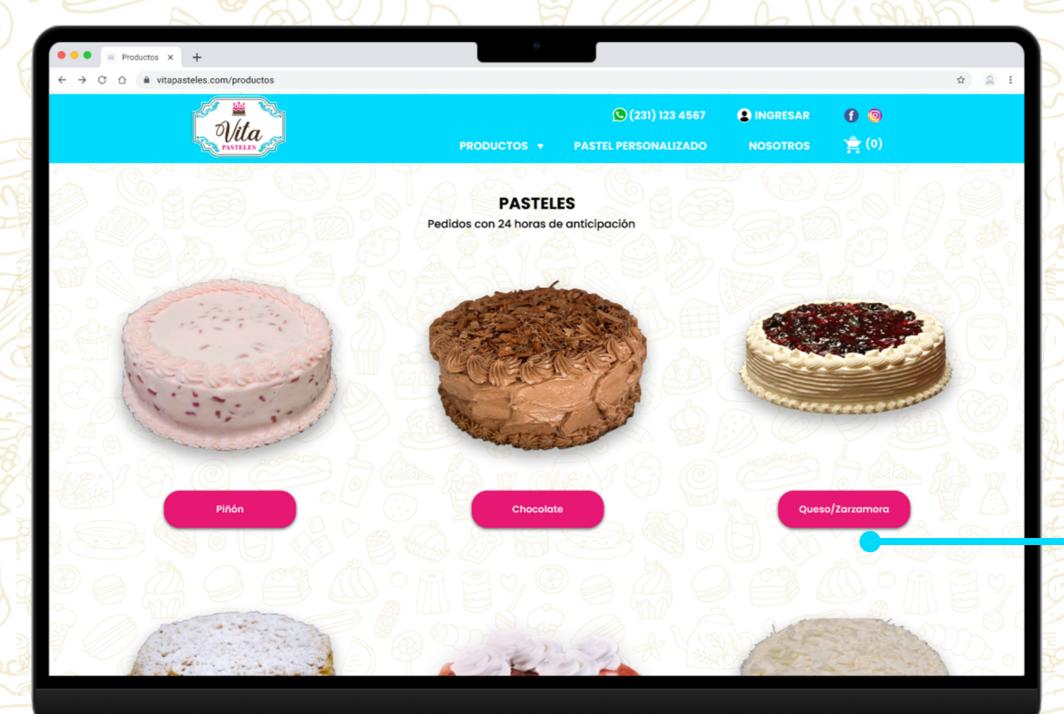


Se modificó la proporción de la barra de menú superior para mejorar la estética visual de la misma.

Se modificó el tamaño del botón call to actión para que sea más entendible y llamativo para el usuario

Pantalla menú

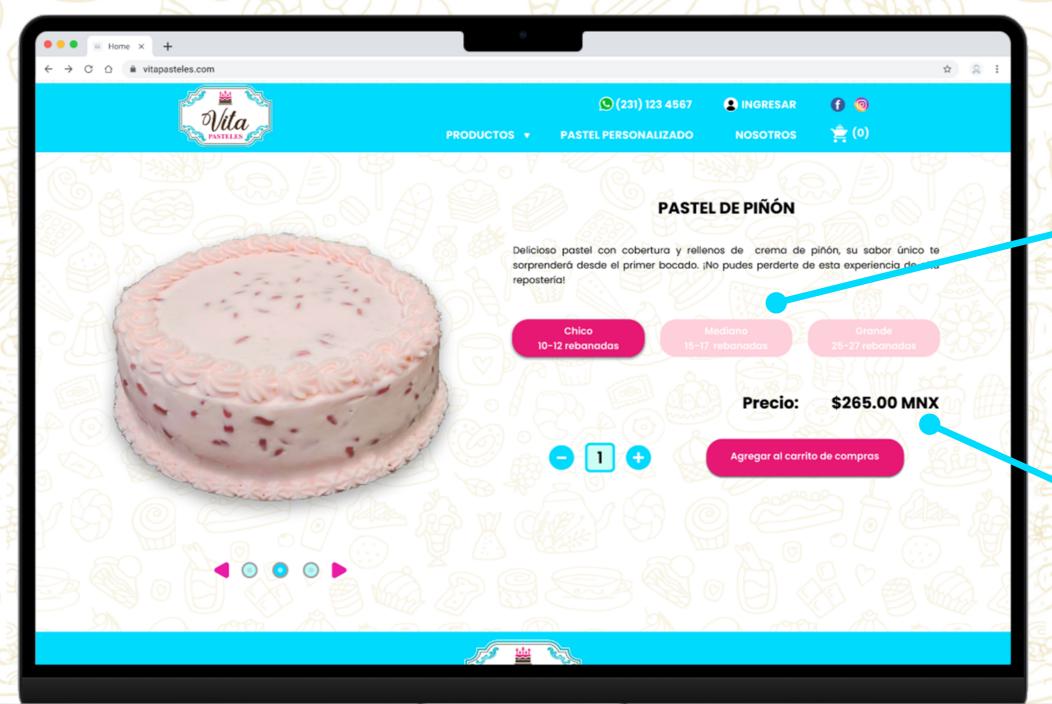




Se modificó el tamaño los botones de los productos, además de los téxtos

Pantalla detalles de producto



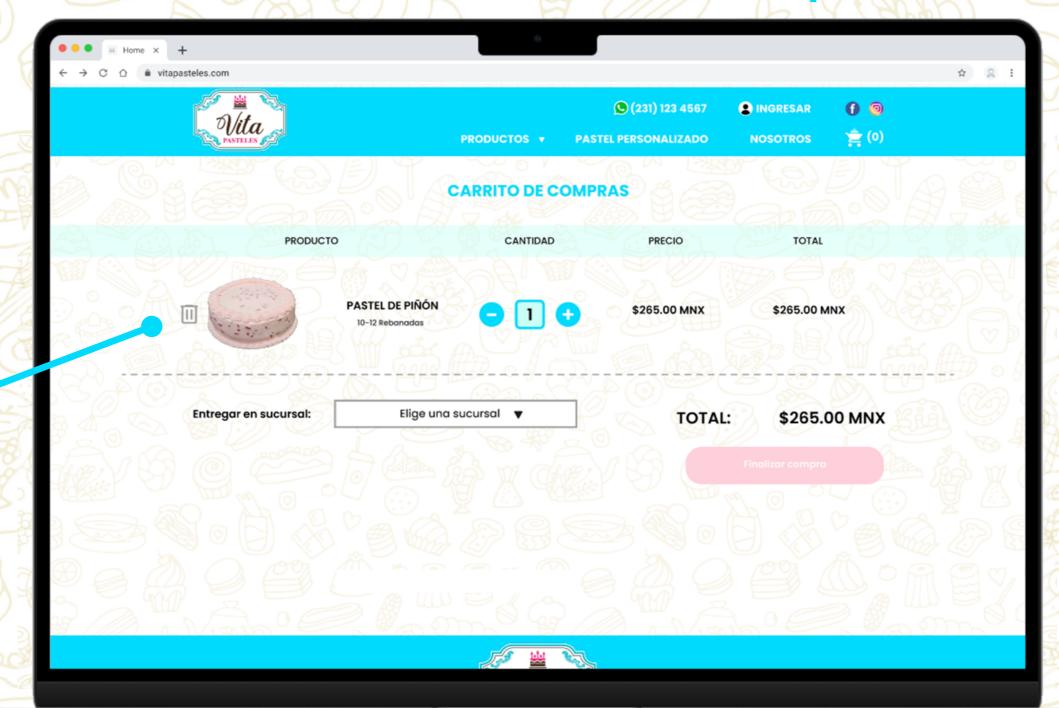


Se agregó un boton para un tamaño intermedio, además de que se modificó la estética de los mismos botones

Se modificó la posición del monto total para que fuera más claro para el usuario el signidicado del mismo.

Pantalla carrito de compra





Julián Hernández Abril 2022

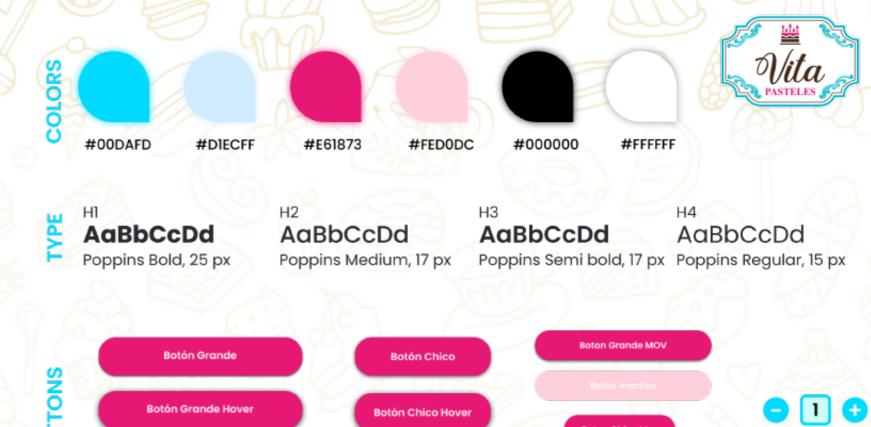
Se agrego la opción del bote de basura

para eliminar un

producto desde el carrito de compras



Los colores en tonos azules, turquesas y magenta, evocan delicadeza y frescura, justo como el sabor que caracteriza a los productos de Vita Pasteles, por lo cuál, fueron los colores que se utilizaron en el branding de la empresa, y justo los colores que utilizé al diseñar su website para conservar la coherencia con la marca.

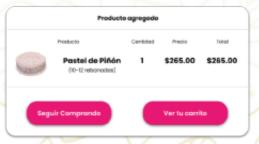






000





Conclusiones

Disfruté mucho trabajar en este proyecto, a pesar de que tuvimos algunos contratiempos al principio, después de un estudio inicial, se retomó el rumbo y se marcaron las pautas a seguir en cuestuión de diseño y UX.

En un futuro cercano me gustaría agregar la función de pasteles personalizados y tal vez la posibilidad de entregas a domicilio, pero por necesidad de mi cliente se entrego esto como el producto minimo viable.

